

Die **Felo Werkzeugfabrik GmbH**, ein Unternehmen der **Würth-Gruppe**, entwickelt, produziert und vermarktet seit über 140 Jahren als einer der führenden deutschen Hersteller für Schraubwerkzeuge erfolgreich hochwertige Schraubendreher und Bits. Heute arbeiten mehr als 200 Mitarbeitende an zwei Standorten für einen wachsenden, internationalen Kundenkreis. Als innovativer Hersteller mit einer Vielzahl an Patenten suchen wir zur Verstärkung unseres Vertriebsteams im Außendienst eine/n

Sales Manager Export (m/w/d)

Sie bereichern uns, indem Sie...

- ✦ mit Begeisterung Neukunden gewinnen und Bestandskunden im Innen- und Außendienst (ca. 30% AD-Anteil) mit größter Leidenschaft betreuen
- ✦ unsere hochqualitativen Produkte zu schätzen, präsentieren und verkaufen wissen
- ✦ eigenständig Angebote erstellen und Aufträge abwickeln
- ✦ unsere Kunden schulen und an Fachmessen in Europa teilnehmen
- ✦ ein regelmäßiges Reporting an die Vertriebsleitung sicherstellen sowie regelmäßig an Team-Meetings teilnehmen
- ✦ Markt- und Potenzialanalysen erstellen

Wir sollten uns kennenlernen, wenn Sie...

- ✦ eine Ausbildung/Studium im kaufmännischen oder technischen Bereich absolviert haben
- ✦ eine Leidenschaft für handwerkliche Produkte und technisches Interesse mitbringen
- ✦ bereit sind, unsere Produkte auch durch Auslandsreisen zu vermarkten
- ✦ mindestens gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift mitbringen, weitere Fremdsprachen (Französisch, Spanisch, Russisch) von Vorteil
- ✦ vertraut im Umgang mit den gängigen MS Office-Anwendungen sind
- ✦ nie die Ziele des Teams aus den Augen verlieren

Unser Angebot an Sie:

- ✦ Ein sicheres und unbefristetes Arbeitsverhältnis in Vollzeit (40 Stunden) in einem familiären, bodenständigen Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen und hoher Kundenorientierung
- ✦ Eine vertrauensvolle und intensive Einarbeitung, um unsere Produkte und ihre Entstehungsgeschichte von Grund auf kennenzulernen
- ✦ Viel Raum für Eigeninitiative und neue Ideen
- ✦ Ein starkes Team mit offenem Umgang und Feedback
- ✦ Ein attraktives und leistungsgerechtes Einkommen sowie einen Firmenwagen und mobiles Equipment (auch zur privaten Nutzung)
- ✦ Vermögenswirksame Leistungen / Betriebliche Altersvorsorge mit Zuschuss
- ✦ 30 Tage Urlaubsanspruch
- ✦ Flexible Arbeitszeiteinteilung
- ✦ Personalrabatte

Wenn wir Ihr Interesse wecken konnten, freuen wir uns über Ihre Bewerbung an:

bewerbung@felo.com

Ihr Ansprechpartner bei uns:

Alexander Paul (Personalreferent)

+49 6692 / 88-13