

Die **Felo Werkzeugfabrik GmbH**, ein Unternehmen der **Würth-Gruppe**, entwickelt, produziert und vermarktet seit über 140 Jahren als einer der führenden deutschen Hersteller für **Schraubwerkzeuge** erfolgreich hochwertige Schraubendreher und Bits. Heute arbeiten mehr als **200 Mitarbeitende** an zwei Standorten für einen wachsenden, internationalen Kundenkreis. Als innovativer Hersteller mit einer Vielzahl an Patenten suchen wir zur Verstärkung unseres Vertriebsteams im **Außendienst ab dem 01.03.2024**

Sales Manager (Tools) – Frankreich Représentant pour les outils - France

(f/m/x)

Home-Office | Vollzeit

So bereichern Sie unser Team:

- Sie übernehmen die Verantwortung für unsere französischen Kunden sowie regionalen Vertreter und deren Entwicklung im Außendienst
- Mit Begeisterung gewinnen Sie Neukunden in Frankreich und betreuen unsere Bestandskunden mit größter Leidenschaft
- Sie haben Freude an einer intensiven Zusammenarbeit mit unserem Vertriebsinnendienst sowie unserem Marketing
- Unsere hochqualitativen Werkzeuge wissen Sie zu präsentieren und verkaufen
- Produktschulungen bei Kunden, die Teilnahme an Fachmessen sowie die Planung und Umsetzung von Verkaufsaktionen sind für Sie selbstverständlich
- Sie unterstützen uns bei der Umsetzung unserer Wachstums- und Produktstrategie
- Die Ziele des Unternehmens sowie Ihres Teams verlieren Sie nie aus den Augen

Was Sie mitbringen sollten:

- Sie haben eine Ausbildung / ein Studium im kaufmännischen oder technischen Bereich absolviert
- Die französische Sprache beherrschen Sie in Wort und Schrift verhandlungssicher
- Neben Deutsch und Französisch sind weitere Sprachkenntnisse von Vorteil
- Bestenfalls sind Sie bereits erfahren in der Kundenbetreuung im Außendienst
- Sie haben eine Affinität für handwerkliche Produkte und technisches Interesse
- Sie sind im Besitz eines Führerscheins der Klasse B

Unser Angebot an Sie:

- Ein sicheres und unbefristetes Arbeitsverhältnis in Vollzeit
- Ein erfahrenes Team aus 10 Personen steht Ihnen bei Fragen mit Rat und Tat zur Seite
- Eine vertrauensvolle und intensive Einarbeitung, um unsere Produkte und ihre Entstehungsgeschichte von Grund auf kennenzulernen
- Viel Raum für Eigeninitiative und neue Ideen
- Ein attraktives und leistungsgerechtes Einkommen sowie einen Firmenwagen und mobiles Equipment (auch zur privaten Nutzung)
- Vermögenswirksame Leistungen / Betriebliche Altersvorsorge mit Zuschuss
- 30 Tage Urlaubsanspruch
- Flexible Arbeitszeiteinteilung, Personalrabatte / Würth - Benefits